



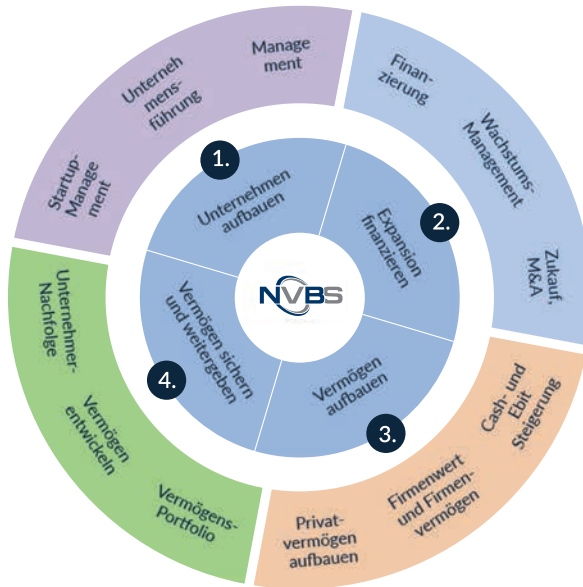
Family Office

Vermögen aufbauen. Vermögen anlegen.
Vermögen sichern. Vermögen weitergeben.

1-Tagesseminare in exklusiver Kleingruppe.
Für Unternehmerinnen und Unternehmer. Für Aktionäre aus
Familienunternehmen. Für Geschäftsführer und Familienvertreter
aus dem Mittelstand.

UNSERE LEISTUNGEN

NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz bietet einzigartige Dienstleistungen rund um die Vermögensverwaltung für Unternehmer, Unternehmer-Familien und Unternehmen. Mit Kompetenzen rund um Vermögen aufbauen, sichern, vermehren und weitergeben.



© Neue Vermögensberatung Schweiz AG

1. Unternehmen aufbauen

Startup-Management
Unternehmensführung
Management

2. Expansion finanzieren

Finanzierung
Wachstums-Management
Zukauf, M&A

3. Vermögen aufbauen

Cash- und Ebit Steigerung
Firmenwert und Firmenvermögen
Von Firmen- zum Privatvermögen

4. Vermögen sichern & weitergeben

Vermögens-Portfolio
Vermögen entwickeln
Unternehmer-Nachfolge

NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz AG

CEO: Florian J. Süss · E-Mail: suess@nvbs.ch
Untere Dorfstrasse 2 · CH-8700 Küsnacht / Zürich
Telefon: +41 (0)44 991 16 16 · Internet: www.nvbs.ch

Editorial

Seit jeher beschäftigt vermögende Menschen ein zentrales Thema: 'Wie kann ich mein Vermögen langfristig sichern?' Dahinter verbirgt sich die latente Angst, das eigene Vermögen zu verlieren oder es nicht wie gewollt an die nächste Generation weitergeben zu können.

Ob Währungsreform, Hyperinflation, Steuerreform oder Neidkultur - es gibt viele potenziellen Gefahren für Menschen, die zu den Leistungsträgern unserer Gesellschaft gehören. Was ist zu tun, um das eigene Vermögen langfristig zu sichern?

Besonders komplex präsentiert sich diese Aufgabe für Aktionäre und Gesellschafter/innen von Familien-Unternehmen und für Unternehmerinnen und Unternehmer, die einen bedeutenden Teil Ihres Vermögens im Unternehmen gebunden haben.

Diese Schnittstelle 'Unternehmen – Unternehmer – Vermögen' ist ein besonderer Kompetenzbereich der NVBS Neuen Vermögensberatung Schweiz. Wir freuen uns, dazu ein ausgewähltes Programm an 1-Tages-Seminaren in exklusiver Kleingruppe vorstellen zu dürfen.

Mit herzlichen Grüssen
Ihr

Florian J. Süss
Managing Partner

Für Private, Unternehmerfamilien und Unternehmen.

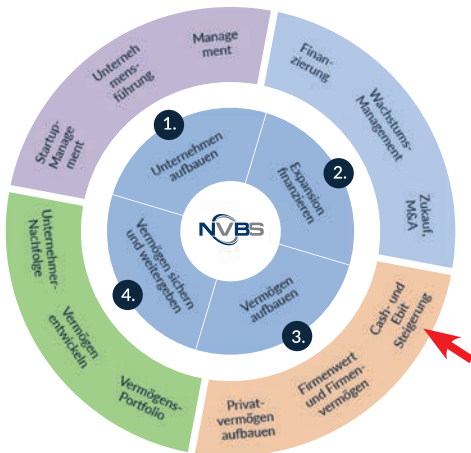
„Wir helfen den Eigentümern, Aktionären und Gesellschaftern von Unternehmen, das Unternehmen in eine erfolgreiche Zukunft zu führen und die Familieninteressen bestmöglich zu wahren“.

Dazu bietet Ihnen NVBS folgende Leistungen:	Seite
Gewinne, Cashflow und Wert steigern	5
Die Unternehmung als Investor	6
Neue Geschäfte und Startup-Management	7
Die Branche konsolidieren, Wettbewerber aufkaufen	8
In Beteiligungen und Firmen investieren	9
Nachfolge regeln, Karrierebegleitung für Unternehmernachwuchs	10
Vermögen aufbauen, strukturieren, anlegen	11
Die NVBS-Experten	12

EIP: Gewinne, Cashflow und Wert steigern

1-Tagesseminar für Unternehmer und Geschäftsführer (w/m)

UNSERE LEISTUNGEN



Darum habe ich teilgenommen:

Mit unseren 180 Mitarbeitenden sind wir eine der renommiertesten Firmen unserer Branche. Als Nischenplayer mussten wir eine Umsatzrendite weit über dem Branchendurchschnitt erzielen. Das tun wir aber nicht.

Mein erklärtes Ziel ist es, die Firma in den nächsten Jahren zu einer Renditeperle zu entwickeln. So wie es das EIP-Programm verspricht. Auf Einladung der NVBS habe ich das 1-Tagesseminar besucht. Ich darf sagen: Meine Erwartungen wurden übertroffen. Top Dozenten und eine überzeugende Methodik.

Besonders wertvoll war für mich, die Perspektive des Unternehmens mit meiner privaten Sicht als Unternehmer zu verknüpfen. Das Vermögen des Unternehmens und unser Vermögen als Familie sind doch eng miteinander verknüpft.

Der Vermögensberatungs-Ansatz der NVBS integriert all diese Themen auf eine einzigartige Art. Ich fühle mich verstanden. Herzlichen Dank!

Das Seminar wird in Zusammenarbeit mit MAB Swiss Executive School durchgeführt.
www.mab-edu.ch

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	30. August 2018	Nr.: GCW-18
Durchführung 2:	14. November 2018	Nr.: GCW-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

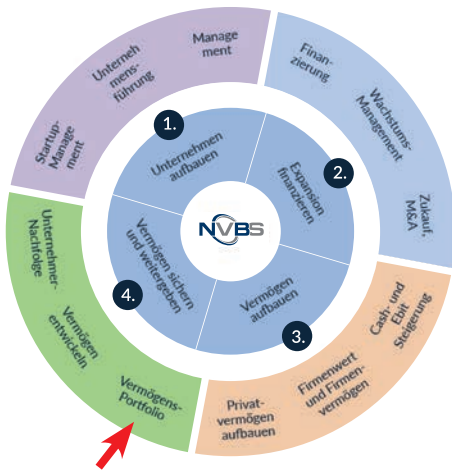
Wir freuen uns, Sie zu einem 1-Tagesseminar in exklusiver Kleingruppe einladen zu dürfen. Unsere Dozenten zeigen, wie Grossunternehmen, mittelständische Unternehmen und KMU's den Ebit, Gewinn, Cash-flow und Wert ihres Unternehmens gezielt steigern können. Sie lernen eine Methodik, die Sie im eigenen Unternehmen anwenden können. Gemeinsam mit den Leistungsträgern Ihres Unternehmens können Sie ein eigenes ‚Gewinnsteigerungs-Programm‘ durchführen.

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Kurze Präsentation des EIP-Gewinnsteigerungsprogramms
11.00 – 11.30	Beispiele aus der Unternehmens-Praxis
11.30 – 12.15	Methodik, Instrumente, Anwendung
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Anwendung der EIP-Methodik Wie das EIP im eigenen Unternehmen anwenden? • Die Ebit-Treiber der eigenen Branche kennen • Den eigenen Gewinn-Typ bestimmen • Die Suche nach den brachliegenden Gewinnsteigerungspotenzialen • Zur Profitabilitäts- und Rentabilitätsperle der Branche werden Die richtigen Programme starten: Wie vorgehen? • Das Umsatzsteigerungs-Programm • Das Margenoptimierungs-Programm • Das Kostensenkungs-Programm • Das Kapitalreduktions-Programm Auswertung Interpretation und Umsetzung: • Tipps für die Praxis
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

INV: Die Unternehmung als Investor

1-Tagesseminar für Unternehmer und Geschäftsführer (w/m)

UNSERE LEISTUNGEN



Out-of-the-box-Denken

Unternehmen mit zuviel Geld haben unterschiedliche Möglichkeiten:

Sie können Schulden abbauen oder entsprechende Dividenden ausschütten. Sie können den Cashflow nach Steuern im Sinne eines Reserpelsters anlegen. Sie können aber auch ganz gezielt nach Strategischen Investitionsmöglichkeiten Ausschau halten und sich durch den Zukauf von Firmen, Geschäftsanteilen, Beteiligungen oder Startup-Management ein hohes Renditepotenzial erschliessen.

Teilnehmenden an diesem Seminar sind oberste Entscheidungsträger aus Unternehmen, die dieses ‚Luxusproblem‘ haben: Was tun mit unserer Liquidität, die in Zeiten niedrigster Zinsen kaum Erträge abwirft?

Das Seminar wird gemeinsam mit Boston Business School www.bostonprograms.com durchgeführt.

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	06. September 2018	Nr.: INV-18
Durchführung 2:	15. November 2018	Nr.: INV-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

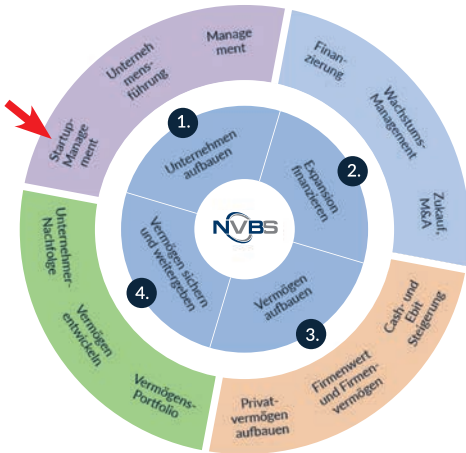
In diesem 1-Tagesseminar in exklusiver Kleingruppe zeigen Ihnen hochkarätige Dozenten, wie Unternehmen mit überschüssiger Liquidität und Finanzkraft eine Erfolg versprechende Rolle als Investor einnehmen können und einnehmen sollten. Sie erhalten einen gut strukturierten Überblick über die finanziellen Optionen, von der klassischen Vermögensanlage bis zu Mergers- & Acquisitions, Beteiligung an anderen Unternehmen und Startup's. Wo ist das Geld des Unternehmens am besten eingesetzt, wo bringt es bei definiertem Risiko die höchste Rentabilität?

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Unternehmensliquidität planen, für Anlage frei verfügbare Mittel planen
11.00 – 11.30	Programme zur Steigerung des Free Cash Flows
11.30 – 12.15	Die Unternehmung als Anleger: Methodik, Instrumente, Anwendung
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Die Unternehmung als Investor Investitionen in das eigene Kerngeschäft • Finanzielle Ressourcen als Treiber von Wachstum und Unternehmenswert • Financial Engineering als Instrument des Wertmanagements Marktanteil zukaufen • Investieren in die eigene Marktposition • Die Wettbewerbsstellung durch Mergers & Acquisitions sprunghaft verbessern Neue Geschäftsfelder zukaufen • Einkauf in Firmenanteile oder Unternehmen mit vielversprechender Position in schnell wachsenden Geschäftsfeldern • Die Unternehmung als Startup-Investor
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

STAR: Neue Geschäfte & Startup-Management

1-Tagesseminar für Unternehmer und Geschäftsführer (w/m)

UNSERE LEISTUNGEN



Darum werde ich teilnehmen

Wir sind ein etabliertes Unternehmen mittlerer Grösse. In unserer Branche macht sich, was Startup's anbelangt, zunehmend eine Art ‚Goldgräberstimmung‘ breit. Bereits mehrere Neugründungen, meist von Studenten unserer Technischen Hochschule, haben Investoren gefunden und bedeutende finanzielle Mittel erhalten. Mittel für die Forschung und Entwicklung, von denen wir nur träumen können.

Zunehmend stellen wir uns in unserer Geschäftsleitung die Frage, ob wir hier nur zuschauen wollen, wie neue, disruptive Konkurrenz mit hohem Wachstumspotenzial entsteht, oder ob wir selbst in den Bereich des Startup-Managements einsteigen wollen?

Können wir es uns leisten, es nicht zu tun? Unsere Antwort dazu: Nein, auch wir als etabliertes Unternehmen investieren jetzt in eigene Startup's.



Das Buch unseres Spezialisten für digitales Transformations-Management Dr. Marcus Disselkamp erhalten die Teilnehmenden gratis.

Verlag: Schäfer Poeschel,
Autoren: Marcus Disselkamp, Swen Heinemann
ISBN-10: 3791041517, ISBN-13: 978-3791041513
Erscheinungsdatum: 2018

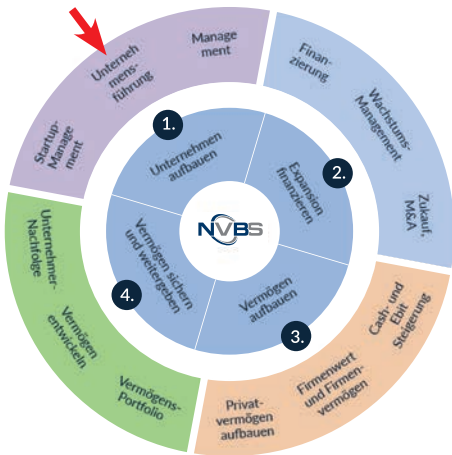
Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	07. September 2018	Nr.: STAR-18
Durchführung 2:	30. November 2018	Nr.: STAR-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

Digitale und technologische Durchbrüche ermöglichen es dem Unternehmen, neue Märkte und neues Wachstum zu schaffen. Kundenbedürfnisse können auf ganz neue Art befriedigt werden. Mit schlanken Strukturen, effizienten digitalen Prozessen, neuem Kundennutzen, wirkungsvoll genutzten Daten. Warum sollte eine Unternehmung diese Möglichkeiten nicht selbst nutzen? Warum sollte sie nicht selbst neue Geschäfte lancieren, durch gekonntes Startup-Management? Was bedeutet dies für Finanzierung, Aufbau neuer Kostenstrukturen, Ebit und Unternehmenswert?

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Die Chancen der Digitalisierung nutzen
11.00 – 11.30	Neue Wachstums- und Gewinnpotenziale dank Startup-Management
11.30 – 12.15	Methodik, Instrumente, Gesetzmässigkeiten
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Startup-Ideen im Unternehmen finden Das Startup-Konzept • Disruptive Trends frühzeitig erkennen • Die digitale Veränderung: Was bleibt, was wird disruptiv verdrängt? • Geschäfte der Zukunft erkennen • Geschäftsideen aus dem eigenen Unternehmen heraus entwickeln Von der Neugeschäft-Idee zum erfolgreichen Geschäft • Die Startup-Ideen bewerten und filtern • Ein funktionierendes Geschäftsmodell für das Neue entwerfen • Das Unternehmenskonzept für das Startup • Markteintritt und Markterfolg • Finanzierung und Wert-Potenzial
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

BRA: Die Branche konsolidieren. Wettbewerber aufkaufen.

UNSERE LEISTUNGEN



Darum habe ich teilgenommen:

Eines unserer Geschäftsfelder steckt im Tal der Tränen. Hart umkämpfter Markt. Schlechte Gewinnmargen. Kaum Differenzierung der Leistungsangebote der verbissen um Marktanteile ringenden Anbieter. Was dann noch dazu kommt: Wir sind nicht Kostenführer, nur Nummer 4 und haben, ehrlich analysiert, keine rentable Zukunft vor uns. Es muss etwas passieren.

Aber was? Sollen wir einen unserer grösseren Wettbewerber aufkaufen, die Synergien nutzen und uns zum Markt- und Kostenführer dank Grösse und Marktmacht katapultieren? Oder wäre es schlauer, unser Geschäft bestmöglich zu verkaufen und unsere finanziellen und managementmässigen Ressourcen lieber in unsere Aufbaugeschäfte und Entwicklungsprojekte zu investieren? Denn dort gibt es Einzigartigkeit, Wettbewerbsvorteile und – so glauben wir – attraktive Märkte für viele Jahre. Wenn ja, wie können wir unsere soziale Verantwortung im Rückzug wahrnehmen?

Das Seminar wird gemeinsam mit St. Gallen International Management Consulting www.sgimc.ch durchgeführt.

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	29. August 2018	Nr.: BKW-18
Durchführung 2:	23. November 2018	Nr.: BKW-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

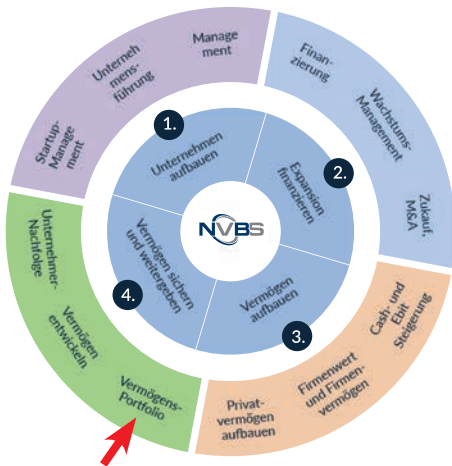
Es gibt Branchen, da passt Vieles nicht zusammen: Das Angebot ist grösser als die Nachfrage. Unternehmen bieten das Selbe, ohne Differenzierung, mit zunehmendem Preiskampf. Niemand verdient Geld, alle subventionieren ein unattraktives Geschäft mit dem Gewinn aus anderen Geschäftsfeldern. Hier braucht es eine Konsolidierung der Branche. Es braucht den Konsolidierer, der billig aufkauft, den Hyperwettbewerb ausdünn und Markt und Branche verändert. Es braucht andere, die sich durch Desinvestition zurückziehen.

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Wie Hyperwettbewerb entsteht
11.00 – 11.30	Die Veränderung der Branchen-Attraktivität im Zeitablauf
11.30 – 12.15	Erfolg als Kombination von starken Marktpositionen in attraktiven Märkten
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Die Branche konsolidieren Marktführerschaft durch Mergers & Acquisitions und Post-Merger-Integration • Die eigene Akquisitionsstrategie • Geeignete Übernahmekandidaten • Kontakt aufnehmen, erste Sondierung • Unternehmenswert ermitteln • Synergien, Anti-Synergien und Fusionsbeschwerden • Due Dilligence und Kaufprozess Die richtigen Programme starten: • Die Entscheidung, aus der Branche auszusteigen • Bestmöglichen Verkaufspreis erzielen • Motivation der Beteiligten: Aus ungeliebtem Verlustgeschäft bei uns zum Star im Kerngeschäft einer anderen Unternehmung werden
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

KEY: In Beteiligungen und Firmen investieren

1-Tagesseminar für Unternehmer und Geschäftsführer (w/m)

UNSERE LEISTUNGEN



Freie Mittel des Unternehmens anlegen

„Waren das noch wunderbare Zeiten, als wir für Festgeld-Anlagen 8% Zins bekamen!“ Die Älteren unter uns erinnern sich: Damals war die rentable Anlage frei verfügbarer Mittel des Unternehmens eine wahre Freude.

Die Zeiten haben sich geändert. Freie Liquidität liegt ungenutzt auf den Firmenkonten, allenfalls verlangt die Bank sogar Negativzinsen, von Rendite auf Geldanlagen, in 'guten' Währungen, keine Spur.

Unternehmen, die zu viel an Kapital verfügen, welches in Form freier Liquidität nicht oder schlecht rentiert, sollten im Rahmen einer ‚Anlagestrategie für das Unternehmen‘ prüfen, wie sie diese Mittel sinnvoll einsetzen können. Dazu zählt auch der Kauf von Firmen oder der Kauf von Beteiligungen an anderen Firmen: Vor allem dann, wenn erhoffte Synergien wirklich erzielt werden können. Dann könnte dies eine der best rentierenden Investitionen werden.

Das Seminar wird in Zusammenarbeit mit MAB Swiss Executive School durchgeführt.
www.mab-edu.ch

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	19. September 2018	Nr.: KEY-18
Durchführung 2:	04. Dezember 2018	Nr.: KEY-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

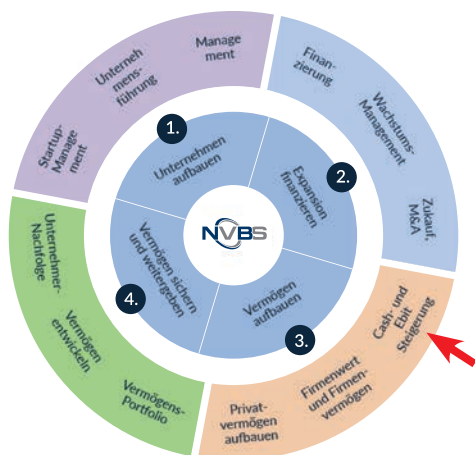
Investieren mit Köpfchen: Warum sollten Sie Ihr Wissen als Unternehmer nicht nutzen, um in andere Firmen und Beteiligungen zu investieren? Ein Teil Ihres Geldes investieren Sie wahrscheinlich jetzt schon unter Beizug Ihres Vermögensverwalters in Aktien. Einen anderen aber könnten Sie so investieren, dass Ihr eigenes Wissen über wertsteigernde Unternehmensführung und Ihre Informationen über Markt- und Technologie für besonders attraktive Anlagen in Firmen und Beteiligungen nutzbar wird.

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Liquide Mittel des Unternehmens richtig investieren
11.00 – 11.30	Anlagekategorien für freie Mittel
11.30 – 12.15	Renditeerwartung unterschiedlicher Anlage-Klassen im Zeitablauf
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Zukauf, um das eigene Unternehmen zu stärken • Welche Synergien wirklich greifen, welche nicht • Kostenvorteile dank Grösse • Einkauf in neue Geschäftsmodelle • Kauf von Marktführerschaft • Kauf von fehlenden Kompetenzen • Neue qualifizierte Mitarbeitende • Branchespezifische Synergien nutzen Kauf von Firmen und Beteiligungen • Das Wachstumspotenzial eines Kaufkandidaten erkennen • Ebit-Steigerungspotential und Gewinnmarge der Zukunft hinterfragen • Treiber für die Wertsteigerung bestimmen • Wertsteigerungspotenzial der gekauften Firma oder Beteiligung ermitteln
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

NACH: Nachfolge des Unternehmers w/m

1-Tagesseminar : Nachfolge frühzeitig regeln, Karrierebegleitung für den Unternehmensnachwuchs

UNSERE LEISTUNGEN



Das erwarte ich mir vom Seminar:

„Ob meine Kinder wirklich dereinst eine Führungsposition in unserem Familienunternehmen einnehmen wollen und vor allem auch können, ist heute noch unklar. Es wäre natürlich mein Wunsch. Es muss aber nicht sein. Unsere Kinder müssen es selbst wollen und sie müssen im Vergleich zu externen Kandidaten auch bestehen können. Daher beschäftigen wir uns seit kurzem mit den zwei Fragen: ‚Gibt es eine Karrierebegleitung für potenzielle Unternehmer-Nachfolger‘. Was können wir als Eltern tun, um die Chancen, unsere Nachfolge intern selbst regeln zu können, frühzeitig beeinflussen zu können? Mindestens genau so wichtig ist es aber für uns, zu erkennen, ob sich unsere Kinder überhaupt für eine Laufbahn als Unternehmer eignen. Wir suchen eine Karrierebegleitung, die dazu eine Antwort findet und es uns somit erlaubt, das Thema ‚Nachfolge‘ zielgerichtet anzupacken.“

Das Seminar wird gemeinsam mit MAB Swiss Executive School durchgeführt.



Das Buch unseres Spezialisten für Unternehmensnachfolge Dr. Ulrich von Bassewitz erhalten die Teilnehmenden gratis.
 Verlag: Springer, Berlin,
 ISBN-10: 3658161329,
 ISBN-13: 9783658161323,
 Erscheinungsdatum: 2017

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	20. September 2018	Nr.: NAU-18
Durchführung 2:	17. Dezember 2018	Nr.: NAU-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

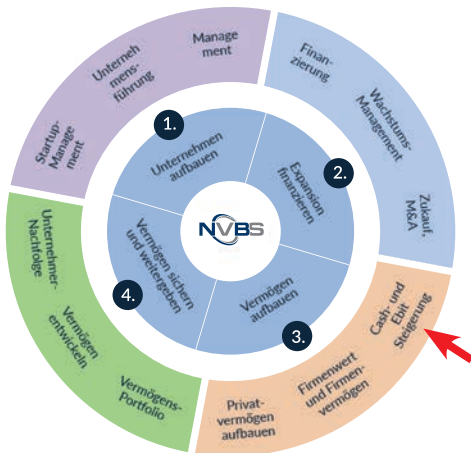
Wer in den kommenden 3 – 10 Jahren ein Nachfolgeproblem für das eigene Unternehmen haben könnte, sollte sich frühzeitig mit diesem Thema auseinandersetzen. Je früher, desto besser, denn um ein Unternehmen wirklich fit für die Nachfolge zu machen, braucht es meist einige Jahre. Wo zudem potenzielle Nachfolger/innen aus der eigenen Familie schrittweise aufgebaut werden sollen, braucht es eine gezielte Karrierebegleitung mit definierten Meilensteinen.

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Sind Unternehmer und Firma fit für die Nachfolge? Ein Überblick.
11.00 – 12.15	Das Unternehmen langfristig erfolgreich ausrichten: Strategie; Wachstum; Profitabilität; Wettbewerbsposition; Management und Mitarbeitende, Kompetenzen, Strukturen, Prozesse, Führung u.a.
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Nachfolge des Unternehmers Interne Nachfolge: Die Unternehmer/innen der Zukunft • Die persönlichen Ziele der Eignerfamilie • Die Ausgangslage für die Nachfolge • Kinder oder Externe als Nachfolger? • Das ideale Kompetenz-Profil • Karriereplanung und Karrierebegleitung für den potenziellen Nachwuchs Externe Nachfolge: Das Unternehmen fit machen • Die Nachfolge als langfristiges Projekt • Der Nachfolgeprozess • Voraussetzungen für Kontinuität im Wandel • Den Unternehmenswert realisieren • Den Übergang erfolgreich gestalten
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

VER: Vermögen aufbauen, strukturieren & anlegen

1-Tagesseminar für Unternehmer und Geschäftsführer (w/m)

UNSERE LEISTUNGEN



Sorgenfrei leben können

Jeder weiss es: Die wahren Werte sind nicht mit Geld zu kaufen. Dennoch ist es für die meisten Menschen ein erstrebenswertes Ziel, genügend Geld zu haben, um sich ein Leben nach eigenen Vorstellungen leisten zu können. Einige denken dabei an sich, andere auch stark an die nächste Generation und – öfter als man es erfährt – auch an die Gesellschaft.

Wer noch kein Vermögen hat, möchte eines aufbauen. Wer eines hat, will es behalten, sinnvoll strukturieren und anlegen. Das Vermögen soll mehr und nicht weniger werden, denn nichts ist schwieriger zu verkräften als ein Abstieg.

Darum sprechen Banken auch gerne vom „Anlagenotstand“: Viel Geld zu haben ist mindestens so anstrengend wie wenig Geld zu haben.

Darum gibt es Vermögensverwalter. Sie vertreten das Interesse Ihrer Kunden. Sie nehmen ihrem Kunden die Aufgabe ab, sich ständig mit Geld und der richtigen Anlage beschäftigen zu müssen.

Wir bei NVBS verstehen unsere Aufgabe gerade auch in diesem Sinn: Unsere Kunden sollen sorgenfrei leben können.

Florian Süss
NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz

Dauer:	10.00 – 17.00 Uhr	
Durchführung 1:	28. August 2018	Nr.: VAS-18
Durchführung 2:	12. November 2018	Nr.: VAS-28
Ort:	Executive Center Kirchstr. 3, CH-8700 Küsnacht www.executive-center.ch	
Veranstalter:	NVBS Neue Vermögensberatung Schweiz	
Seminargebühr:	CHF 980.– zzgl. Mwst. inkl. Mittagessen	

Wie hätten Sie die letzten 10 Jahre Ihr Geld anlegen müssen, um die bestmögliche Wertsteigerung bei angemessenem Risiko erwirtschaftet zu haben? Und: „Wie muss ich mein Vermögen strukturieren und welche Anlage-Entscheidungen sollte ich treffen, um in den nächsten 10 Jahren zu den Gewinnern im Anlagebereich zu gehören? Die Zukunft ist ungewiss, die Börse und die Entwicklung von Vermögenswerten ist volatil und unvorhersehbar. Was also tun? Wie Vermögen strukturieren, weiter aufbauen und anlegen?

10.00 – 10.15	Eintreffen, Begrüssung
10.15 – 11.00	Vermögen aufbauen, strukturieren und anlegen
11.00 – 11.30	Beispiele aus der Praxis der Vermögensverwaltung
11.30 – 12.15	Methodik, Instrumente, Anwendung
12.15 – 13.30	Mittagessen
13.30 – 17.00	Vermögensmanagement für Private Wie Vermögen entsteht • Die Geschichte der Reichen • Ein Vermögen aufbauen • Erfolgsfaktoren beim Vermögensaufbau Wie Vermögen strukturiert werden kann • Das vorhandene Vermögen strukturieren • Die Anlagekategorien im Zeitvergleich: Aktien, Festgeld, Bonds, Beteiligungen an Firmen, Startup's, Gold, Diamanten, Kunst, Oldtimer u.a. • Allgemein gültige Regeln • Die persönliche Vermögensstruktur Wie Vermögen angelegt wird • Das Vermögen gezielt und konform mit der gewollten Vermögensstruktur anlegen • Tipps für die richtige Vermögensanlage
Anmelden:	www.nvbs.ch/seminaranmeldung
Fragen:	Telefon: +41 (0)44 991 16 16 E-Mail: seminare@nvbs.ch

Experten und Dozenten



Prof. Dr. Rainer Völker
Spezialist für finanzielle Unternehmensführung



Osama Rifai
Spezialist für Wachstums-Finanzierung und M&A



Prof. Dr. Claus Gerberich
Spezialist für finanzielle Unternehmensführung



Dr. Marcus Disselkamp
Spezialist für Startup-Management
Investor in Startup's
Juror des Grossen Preises des Mittelstands



Dr. Ulrich v. Bassewitz
Spezialist für Unternehmensnachfolge



Günther Pipp, Dr.oec. HSG
Spezialist für Programme zur Steigerung von Profitabilität und Unternehmenswert

Diese Experten kommen als Dozenten bei den NVBS-Tagesseminaren alternierend zum Einsatz. Sie werden je nach Thema durch weitere kompetente Persönlichkeiten aus der Welt der Vermögensberatung oder Unternehmensführung ergänzt.



Florian J. Süss
Managing Partner NVBS
Vermögen entwickeln und Vermögensverwaltung

Ich bitte um Bestätigung folgender Anmeldung:

Anmeldung

Name des Seminars/Programms:

Nummer:

Datum:

Persönliche Daten: ☐ Frau ☐ Herr

Rechnungsstellung an: ☐ Firma ☐ Privat

Titel _____

Firma _____

Name _____

Abteilung _____

Vorname _____

Strasse, Postfach _____

Strasse, Postfach _____

PLZ, Ort _____

PLZ _____

Land _____

Ort _____

Branche _____

Land _____

Funktion _____

E-Mail _____

Telefon _____

FIRMA

Datum, Unterschrift: _____

Anmelden per E-Mail:
Anmelden per Internet:
Anmelden per Post:
Beratung am Telefon:

Karte ausfüllen und mailen an: zentrale@nvbs.ch
www.nvbs.ch/seminaranmeldung
NVBS AG, Untere Dorfstrasse 2, CH-8700 Küsnacht
+41 (0)44 991 16 16

JP18/Feb. 2018

www.nvbs.ch